

Anmeldefax

Heute noch ausfüllen und faxen an: 0611 880 959-10

AS

Termin:

12.09.2009 in Frankfurt / a. M. 12:00 – 20:45 Uhr

Business-VIP Kategorie:

- Beste Plätze mit Tisch in den ersten Reihen
 - Buffet + Softdrinks
 - Jahres-Abo von der FTD oder Impulse automatisch gekündigt
 - Individueller VIP-Service
- Preis: € 249,- netto (€ 296,31 inkl. MwSt.)

Business-Premium Kategorie:

- Beste Plätze mit Tisch direkt hinter den VIP Reihen
 - Buffet + Softdrinks
- Preis: € 177,- netto (€ 210,63 inkl. MwSt.)

Inkl. 3 Stunden Experten-Videomitschnitt im Wert von € 70,21 inkl. MwSt. zum Thema Positionierung mit Peter Sawtschenko

Business Pro – Flanierkarten

- Sitzplätze in Stuhlreihen im Bereich Business Pro
 - Freie Platzwahl
 - Einlass vor jedem Vortrag
- Preis: € 99,- netto (€ 117,81 inkl. MwSt.)

Nur limitiertes Platzkontingent

Über SemiGator:

SemiGator, das Seminar- und Bildungsportal, bietet Ihnen über 220.000 Seminare von über 700 Trainern und Coaches. Sie sparen doppelt: Zeit bei der Suche und bares Geld bei der Buchung.

Beachten Sie weitere SemiGator Special's:

Positionierung –
die Geheimwaffe für ungewöhnliche Markterfolge mit Positionierungsexperte Peter Sawtschenko
25.09. – 27.09.2009, Köln
Mehr Information: www.semigator.de/positionierung

Empfehlungsmarketing –
Der beste Umsatzbeschleuniger aller Zeiten mit Expertin Frau Anne M. Schüller
01.10.09, Frankfurt / a. M.
Mehr Information: www.semigator.de/empfehlungsmarketing

Neukunden mit Garantie im B2B –
das Ende der Kaltakquise mit Verkaufsexperte Dirk Kreuter
19.11. – 20.11.2009, Dortmund
Mehr Information: www.semigator.de/neukunden

1. Name/Vorname: _____

Position/Abteilung: _____

2. Name/Vorname: _____

Position/Abteilung: _____

3. Name/Vorname: _____

Position/Abteilung: _____

Firma: _____

Straße: _____

PLZ/Ort: _____

Telefon: _____

Fax: _____

Warum Ihre E-Mail-Adresse wichtig ist!

Sie erhalten so schnellstmöglich eine Bestätigung Ihrer Anmeldung, damit Sie den Termin fest einplanen können.

E-Mail: _____

Datum/Unterschrift: _____

Ansprechpartner im Sekretariat: _____

Hinweis: Sie können bei uns der Verwendung Ihrer Daten widersprechen, wenn Sie in Zukunft keine Prospekte mehr erhalten möchten.

Anmeldung/Kundenservice

Kostenlose Hotline: 0800 50604446

Fax: 0611 880959-10

E-Mail: info@semigator.de

Internet: www.semigator.de

Beratungshotline:

Montag bis Freitag von 7:00 bis 22:00 Uhr

Samstag von 10:00 bis 14:00 Uhr

Anschrift:

SemiGator AG | Dornkratz 1 WP | 65207 Wiesbaden-Igstadt

SemiGator Business-Forum

Jetzt noch Plätze sichern!

Erleben Sie 8 Stunden geballtes Wissen der deutschen Top-Trainer beim SemiGator Business-Forum

4 Erfolgsfaktoren für mehr Umsatz – mehr Gewinn

Empfehlungsmarketing – der beste Umsatzbeschleuniger aller Zeiten

Das Edison-Prinzip – der geniale Weg zu erfolgreichen Ideen

Schnell-lesen
So steigern Sie Ihre Lesegeschwindigkeit

Wie motiviert sich ein zweifacher Olympia-Gold-Gewinner?

Die 4 Säulen der Leistungsfähigkeit:
Wie fit sind Sie heute schon?



Termin:
Frankfurt / a. M.
Sa., 12.09.2009
12:00 – 20:45 Uhr

Veranstaltungsort:
Marriott Hotel
Hamburger Allee 2
60486 Frankfurt / a. M.

Medienpartner:



Sie bekommen 6 Trainer an 1 Tag unter 1 Dach und damit 1 Tag, der Ihre Zukunft verändern kann.

Beim großen SemiGator Business-Forum am 12. September 2009 in Frankfurt/a. M.



Marketing & Vertrieb

4 Erfolgsfaktoren für mehr Umsatz und Gewinn

Vortragsziele:

Sie erfahren, wie Sie bei einem Nein Ihrer Kunden reagieren, was Top-Verkäufer vom Mittelmaß unterscheidet, wie Sie Einwände entkräften und wie Sie als Verkäufer sympathisch wirken. Zudem klärt sich die Frage nach Hard- oder Softselling.

Klaus Fink gilt seit 10 Jahren als anerkannter Erfolgstrainer für Telefon- und Empfehlungsmarketing. In der Finanz- und Immobilien-Branche wird er meist als die Nr. 1 in Sachen Neukundengewinnung angesehen.



Marketing & Vertrieb

Empfehlungsmarketing – der beste Umsatzbeschleuniger aller Zeiten

Vortragsziele:

Sie erfahren, wie Sie Empfehler aktivieren, das Empfehlungsgeschäft systematisch aufbauen und Ihre eigene Empfehlungsmarketing-Strategie in Ihr Unternehmen implementieren können.

Anne M. Schüller, Expertin für Empfehlungs- und Loyalitätsmarketing, beweist Ihnen, warum Ihre besten Verkäufer aktive und positive Empfehler sind, die Ihnen neue Kunden völlig kostenlos bringen.



Schnell lesen

Ihre Geheimwaffe gegen die steigende Informationsflut

Vortragsziele:

Sie werden eine deutliche Verbesserung Ihres Lesetempos feststellen. Durch dieses Wissen werden Sie Ihr Leben lang eine Unmenge an Zeit sparen. Sie werden mehr Zeit haben für wesentliche Aufgaben!

Zach Davis ist als Trainer, Speaker und Bestsellerautor bekannt geworden und gilt als einer der erfolgreichsten und innovativsten Akteure im deutschen Markt. Inzwischen über 10.000 Seminar-Teilnehmer belegen: Die von ihm entwickelte Methode PoweReading® funktioniert bei jedem!



Ideenfindung

Das Edison Prinzip – der geniale Weg zu erfolgreichen Ideen

Vortragsziele:

Sie fahren mit zahlreichen neuen Ideen wieder nach Hause. Und einer Methode, die Ihre Ideenfindung steuerbar und messbar macht.

Jens-Uwe Meyer, der Ideenpapst, ist ein viel gefragter Trainer für Kreativität in Unternehmen, Ideen-Workshops und Innovationsprozesse und unterrichtet an der Leipzig Graduate School of Management „Corporate Creativity“. Zudem ist er Autor des Buches „Das Edison-Prinzip“, das 2008 innerhalb kürzester Zeit zum meistverkauften Wirtschafts-Kreativbuch wurde.



Motivation

Wie motiviert sich ein zweifacher Olympia-Gold-Gewinner

Vortragsziele:

Sie erfahren, was Sie von der breiten Masse unterscheidet, auf welche zwei Arten man Motivation erzeugen kann und in welcher Situation welche Art der Motivation am sinnvollsten ist.

Hinrich Romeike, Weltklasse-Vielseitigkeitsreiter und Doppel-Olympiasieger 2008, verrät Ihnen, mit welcher geistigen Einstellung absolute Spitzensportler wirklich ihre olympiareifen Leistungen erzielen.



Leistungsfähigkeit

Die vier Säulen der Leistungsfähigkeit

Vortragsziele:

Erfahren Sie, wie Sie und Ihre Mitarbeiter Lust auf aktive Lebensgestaltung bekommen und dank Sport und der richtigen Ernährung Ihre Lebensqualität steigern. Und so nicht nur topfit durchstarten, sondern auch dem Altern und einem Burnout entgegenwirken.

Prof. Dr. Klaus Baum ist u.a. Fitness-Coach der deutschen Handball-Nationalmannschaft, Autor und wirkt bei Hörfunk- und TV-Produktionen mit und leitet ein eigenes Trainingsinstitut in Köln.



TINKO-Unternehmenstheater. Die hoch professionelle Schauspielergruppe aus Gießen wird die Veranstaltung mit kurzen Ausschnitten aus Unternehmenstheaterstücken begleiten. Und so nebenbei auf schauspielerische Art und Weise Einsatzmöglichkeiten und Nutzen von Unternehmenstheater verdeutlichen.

Programmablauf:

11:00 Uhr: Einlass

12:00 – 12:15 Uhr: Begrüßung, Unternehmenstheater

12:15 – 13:15 Uhr: Jens Uwe Meyer, Ideenfindung – Das Edison Prinzip

13:15 – 14:15 Uhr: Prof. Dr. Klaus Baum, 4 Säulen Leistungsfähigkeit

14:15 – 15:30 Uhr: Kommunikationspause, Buffet

15:30 – 16:30 Uhr: Anne M. Schüller, Empfehlungsmarketing – der Umsatzbeschleuniger aller Zeiten

16:30 – 17:30 Uhr: Hinrich Romeike, Wie motiviert sich ein zweifacher Olympia-Gold-Gewinner

17:30 – 18:30 Uhr: Kommunikationspause

18:30 – 19:30 Uhr: Klaus Fink, Die 4 Erfolgsfaktoren für mehr Umsatz – mehr Gewinn

19:30 – 20:40 Uhr: Zach Davis, Schnell lesen – steigern Sie Ihre Lesegeschwindigkeit

ab 20:45 Uhr: Get Together

Teilnehmerstimmen:

„PoweReading® funktioniert wirklich!“ (Petra Engelsmann, Ernst & Young AG) „Praktische Techniken und viele Tipps“ Ulrich Pütz, Executive Vice President, T-Systems International, über Zach Davis

„Exzellente, sehr professionell und mit sehr effektiven Kreativtechniken. Viele der Ideen wurden in die aktuelle Konzeption übernommen.“ Florian Eschstruth, Marketing, Novartis Deutschland GmbH, über Jens-Uwe Meyer

„Frau Anne M. Schüller ist schlichtweg ein Phänomen, ein wahrer Blockbuster der Redekunst: charmant, fesselnd, klug. Vortrags-Faszination in Reinkultur – und das von der ersten Sekunde an. Unbedingt hingehen!“ Reimund Bertrams, Das Wortgewand

Inhouse-Training nach Maß!



Alle Themen und mehr auch als Inhouse-Training. Gerne berate ich Sie hierzu. Rufen Sie mich an.

Christian Manthey

Telefonnummer: **0800-50604446**

E-Mail: **Christian.Manthey@semigator.de**